BIG SCIENCE SWEDEN

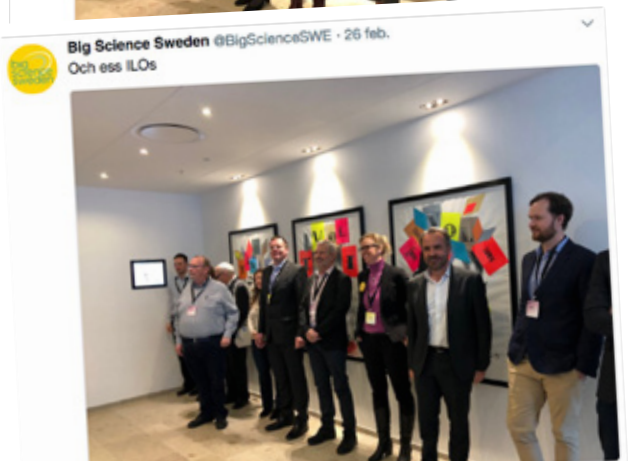
PÅ BSBF2018 I KÖPENHAMN

Big Science Sweden – the official Swedish ILO

TWITTER.COM/BIGSCIENCESWE

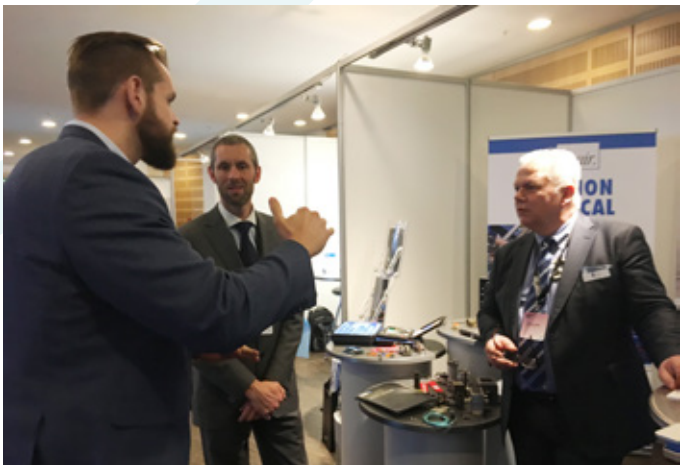
Följ oss på Twitter

Konferensens inledning, förväntansfull publik.



TWITTER.COM/BIGSCIENCESWE

Följ oss på Twitter



Två svenska medlemmar till Big Science Sweden träffades på konferensen – Fagerströms och Glenair diskuterar eventuella samarbeten.

TWITTER.COM/BIGSCIENCESWE

Följ oss på Twitter

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Miroslav Pantaleev from Chalmers and Patrik Carlsson, Big Science Sweden are starting a buzy conference day with a coffee. #Bigscience #BSBF2018
Översätt från engelska

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Mats Åfeldt, MCT Brattberg and Ulf Broomé, Pentair are discussing that the conference is good – actually really good! And they have a busy Wednesday morning ahead. #BSBF2018 #Bigscience
Översätt från engelska

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Paul Erteirus and Mattias Wilborgsson from Fagerström both have the opinion that its easy to get in contact with people at the conference but its a little more complicated when you don't have a set product even if the demand is there. #BSBF2018 #BigScience
Översätt från engelska

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Martin Kores, Omnisys and Anna Hall, Big science Sweden are discussing the great possibilities Omnisys found at the conference. #BSBF2018 #BigScience #bigscienceswedn
Översätt från engelska

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Magnus Wiberg, Exir Broadcasting won the first price for being the most happy Swede! Here together with Frida Tibblin Citron from Big Science Sweden. #BSBF2018 #BigScience
Översätt från engelska

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Johan Holmberg and Leif Eriksson from the Swedish Research Council (Vetenskapsrådet) are interested in what happens to Big Science Sweden and Big Science in general. #BCBF2018 #BigScience #Vetenskapsradet

Big Science Sweden @BigScienceSWE · 28 feb.
Big Science Sweden in the Swedish stand, thanx for a great conference! #bsbf2018 #Bigscience #bigsciencesweden
Översätt från engelska

Operativa arbetsgruppen med Director Anna Hall.

EXIR BROADCASTING

Magnus Wahlström, technical area sales manager

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi levererar passiva RF-komponenter till CERN, MAXIV, ESS och FREIA.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Det finns pengar, det är en intressant nisch, tekniken ligger i framkant och ger spinn off på annat. Det är också en möjlighet att ta del av olika anläggningars ”häftiga kunskaper”, som anläggningarna gärna delar med sig av. Man får support och feedback och anläggningarna är ett stöd under hela prototypframställningen, man har en öppen dialog.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
En utmaning är de tekniska kraven, här måste man lyssna, man kan inte bara ta vad man har hemma på hyllan. Det är också en utmaning att göra uppdragen i rätt kvalitet, tillverkningsmässigt.

Magnus En utmaning är de tekniska kraven, här måste man lyssna, man kan inte bara ta vad man har hemma på hyllan.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?
Genom att förmedla kontakter och att ha näsan i marken och kolla vad som är på gång som blodhundar och ge informationsöverföring.
Om man fick önska fritt, bättre tumme med banker :-) och Exportrådet också, mer stöd.

Leif vi säljer det som man inte kan googla. Kan man googla något, kan man köpa det i Kina.

CARLSSON & MÖLLER

Leif Gjerløv, teknisk säljare, och Jonas Stålhandske Palovaara, marknadschef

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, till ESS och CERN. Vi levererar bearbetade komponenter i termoplast och härdplast.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Det är morgondagens teknik och en intressant industrisektor som utvecklar oss som företag. En teknisk intressant bransch inom energisektorn, vi trivs med att vara tidigt ute och leverera och hitta business.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
Det kan vara knepigt att hitta rätt inköpare att bli inlagd i portaler och nätverk. Det är svårt för ett litet företag att hitta strukturer och att administrera detta kontaktskapande.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?
Det är bra att få tips på hur man hittar kontakter.
Big Science Sweden kan benschmarka och göra miniseminarier. Vi medlemsföretag behöver forum där vi kan presentera oss för varandra. Big Science Sweden är kittet mellan svenska leverantörer.

DVEL

Riki Virc, Vd

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi har levererat ett kontrollsystem till en jon-accelerator, med support, till Århus Unviersitet.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Tekniken och framtiden!

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
En utmaning är att vi måste förändra vårt mindset, och att se utanför våra (skånska) gränser, för att inte bara vara hänvisade till MAXIV och ESS (som ofta är låsta i in-kind vilket också är en utmaning). Vi behöver våga se möjligheter och förändra hur vi levererar våra tjänster. Idag är vi antingen ute hos kund eller hemma på kontoret, och en anläggning i Europa kan kännas långt borta. Vi hindras av vår svenska försiktighet.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?

Riki Jag hade inte åkt på BSBF2018 utan Big Science Sweden. Jag kommer absolut att följa med på fler konferenser.

Jag hade inte åkt på BSBF2018 utan Big Science Sweden. Jag kommer absolut att följa med på fler konferenser. Det är bra med en konferens inriktad på affärer. Mitt företag behöver nya sammanhang.
Vad det gäller teknik hörde jag på konferensen att ESS efterfrågar en specifik teknikkompetens. Det gör att vi kan komma att behöva teknikutveckla vår egen personal.

FAGERSTRÖM INDUSTRIKONSULT

Mattias Wihlborgsson, projektledare

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi levererar konsulttjänster till ESS.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Att vara en del av framtiden och en innovativ utvecklande miljö. Den mångkulturella är spännande och att komma i kontakt med experter med spetskunskap. Man breddar både sin förestående och sin kunskap.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
Att förstå behovet och se möjligheterna kopplat till behovet. Det kan vara svårt att hitta in i systemet utan en första kontakt. Det är lättare när man är inne i ruljansen. Det finns också geografiska utmaningar och svårigheter med offentliga upphandlingar i olika länder, med olika regelverk.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?

Mattias Det kan vara svårt att hitta in utan en första kontakt i systemet, det är lättare när man är inne i ruljansen.

Att få kontakter. Jag har förvätningar på ESO-kontakten vi fick via Big Science Sweden här på konferensen.
Big Sience är en sluten värld med långvariga samarbeten så den första kontakten är viktig.

Göran Att ha en stor ”big get-together” och speed dating med de andra företagen i Big Science Sweden.

GLENAIR

Göran Petré, business developer manager

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi levererar interconnectlösningar till CERN, ESS, Fusion for Energy och ESO.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Utvecklingen, framtiden, att vara en del av en framtida utveckling.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
De kan vara svårt att hitta rätt beslutsfattare, den som verkligen tar beslut, projektägaren, i samarbete med labb eller andra externa företag ute i Europa. Det är en utmaning att komma in tidigt i ett projekt. Projekten utvecklas efter hand och därför är kontakten med beslutsfattaren så viktig.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?
Att ha en stor ”big get-together” och speed dating med de andra företagen i Big Science Sweden. Morgonfralla, en koppkaffe och så en presentation. Draghjälp mot Big Science-anläggningar.

SCANDITRONIX

Anton Ahl, magnetingenjör

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi levererar magneter till flera acceleratoranläggningar: CERN, MAXIV och DESY.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Nyutveckling av produkter, specifika lösningar, teknikutveckling.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
En tuff konkurrens, att väldigt sällan kunna räkna på vinst, och hårda teknikkrav.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?
Utveckling av offertarbete. Vissa labb och länder är problematiska, framför allt Italien, Frankrike och Spanien. Dokumenten ska ofta lämnas på det inhemska språket. Idag använder vi Google translate, så gott det går. Det kan vara svårt att få tag på information om labbens mindre förfrågningar. Här kan Big Science Sweden vara till stor hjälp.

Anton Hjälp med hur vi hanterar offerter som ofta ska lämnas på originalspråk. Idag använder vi Google Translate, så gott det går.

NOTE

Jonas Alexander Söderlund, Business Development Manager

Levererar ditt företag till Big Science idag?
Ja, vi levererar till Uppsala Universitet och CERN samt har projekt i samarbete med Vinnova och RISE.
Vi har tjänster inom avancerad elektroniktillverkning.

Vad är det som är lockande med Big Science?
Att leverera till Big Science är utvecklande inte bara för NOTE utan för samhället i stort och kunder inom Big Science. Vi ser en stor fördel i att projekten utvecklar våra egna processer.

Vad finns det för utmaningar med att leverera till Big Science?
Utmaningen beror ofta på teknologihöjden i projekten samt projektstyrning och koordinering.

Några konkreta förslag på hur du ser att Big Science Sweden kan hjälp ditt företag att utvecklas?
Det är inte alltid helt lätt sätta sig in i komplexa strukturer inom EU och övriga parter. Här kan Big Science Sweden vara till stor hjälp.

Jonas Det är inte alltid helt lätt sätta sig in i komplexa strukturer inom EU och övriga parter. Här kan Big Science Sweden vara till stor hjälp.

SVENSKA MONTERN

ÖNSKAS: KONTAKT MED EN SVENSK LEVERANTÖR

ESO söker leverantörer för underhåll

Volker Heinz är projektledare på ESO i Santiago där han jobbar med ELT, Extremely large telescope. Han kom till den svenska montern för att få kontakt med svenska leverantörer för uppdrag kring underhåll av ESO-anläggningens antenn, 39 meter i diameter. Underhållet kommer att bestå av att montera ner alla 800 segment i tur och ordning, det görs vartannat år, för att tvätta och reparera ytskiktet.

Big Science Swedens medarbetare kunde sätta honom i kontakt med *Fagerström Industrikonsult*, ett av företagen som deltog på konferensen. Ett möte mellan *Paul Erterius* och *Mattias Wihlborgsson* på Fagerströms, och Volker Heinz, arrangerades i den svenska montern.

Efter en beskrivning av projektet bestämde man sig för att gå vidare och fortsätta en gemensam diskussion efter konferensen. ESO samlar information om leverantörer som man senare besöker.

Upphandlingen finns utskickad till ILO men sannolikheten att dessa personer tog kontakt ökade betydligt genom Big Science Sweden.

Hur det slutar, vet vi ännu inte.

Volker Heinz är projektledare på ESO i Santiago.

Paul Erterius och *Mattias Wihlborgsson* på Fagerström Industrikonsult.

PRENUMERERA PÅ VÅRT NYHETSBREV

www.bigsciencesweden.se/prenumerera